

中小企業の海外展開支援に関する経験と必要なスキル

～法曹養成の視点から～

中小企業の海外展開業務の法的支援に関するWG委員 弁護士 樋口一磨

1. 略歴

- ・ドメスティックなバックグラウンドから自力で留学、就職、独立、開拓

2. 現在のプラクティスとその基盤

- ・海外案件をきっかけとした顧客開拓
- ・国際的法曹団体での活動

3. 中小企業の海外展開に対するサポート体制の実態

- ・社内法務部門の脆弱性
- ・弁護士に対する敷居の高さ
- ・対応可能な弁護士の少なさ

4. 必要なスキル

- ・語学（*英文契約書に対する慣れ）
- ・ネットワーク
- ・国際取引に特有の知識
- ・普遍的なリーガルセンス

5. 派生業務

- ・インバウンド
- ・国際家事・相続

6. 法曹養成の視点から

- ・ニーズと活動領域としてのオプションについて知ってもらう
- ・海外や外国語に対するアレルギーを取り払う