

【平成 15 年度専修学校 IT フロンティア教育推進事業】

事業名	空き店舗を活用した IT 甲州商人育成プログラムの開発と実証実験		
学校法人名	社団法人山梨県専修学校各種学校協会		
代表者	梅沢 重雄	連絡先	〒407-0108 山梨県北巨摩郡双葉町宇津谷 445 電話 0551-20-0030 FAX0551-28-6297 http://www.yskk.or.jp info@yskk.or.jp
担当者	赤池 誠章		

<事業の概要>

本研究事業では、山梨県が戦前日本経済をリードした甲州商人と呼ばれる起業家を輩出した伝統を現代に活かし、甲府市中心街の空洞化の歯止めの一助を兼ねて、中心商店街の空き店舗を活用し、IT を利用した起業家を育成するための、プログラムの開発と実証実験を行った。

従来の一般的で抽象的な起業セミナーと違い、現実に即した実践的な内容をめざした。

県内外で実際に IT 関連の企業を起した 8 名から詳細な聞き取り調査を行い、その内容を基に教材開発、テキストを作成した。

甲府市中心商店街の空き店舗を借り、いつでも IT の知識と技術を習熟してもらうためにインターネットカフェ「SHOW 人(商人)」を開店させ、講座会場として使用した。

また、そのテキストに基づく、実証実験講座への参加者を募るために、経営指導の第一人者である株式会社船井総合研究所名誉会長の船井幸雄先生の講演会を開催した。

5 回に渡る講座内容は、以下である。第 1 回は、山梨の風土に息づく「甲州商人」の起業家精神を 5 人の歴史上の人物から学んだ。参加者に今回の講座内容を説明した。

第 2 回は、実際に IT 起業家として成功した村尾隆介氏の体験談を聞き、実際に村尾氏が成功したネットオークションをその場で体験してもらった。また、景気変動を知るためにインターネットを使った仮想の株取引を開始した。

第 3 回目は、参加者自らが商品を選ぶ持参してもらって、その商品をネットオークションにかけてもらった。また、ホームページの作成方法を学んだ。そして、ホームページ「山梨ネット市場」を開設した。

第 4 回目は、オークションの結果報告と分析を行った。さらに 2 回目のネットオークションに挑戦してもらった。

第 5 回目は、2 回目のネットオークションの結果分析を行った。全体的な評価分析を行い、参加者から意見交換を行った。

<成 果>

実践的な IT 起業家育成のテキストを開発した。船井先生の起業家講演会には、500 名が集まり、啓発につながった。実証実験参加者は、当初 10 名だったが、熱意あふれる参加者が多く、最終的には 18 名に増えた。その全体評価は、役に立ったと非常に高かった。個別評価もどれも高く、やはり IT 起業家の体験談には刺激されたようだった。

多くの方々に起業意欲を持たせ、「はじめの一步」を踏み出せたという趣旨は達成できたといえる。IT スキル面では、個人の能力にバラツキがあり、別途 IT スキル向上に課題が残った。

今後も継続を望むものも多く、この講座参加がきっかけとなり、「IT コンサルタント」として起業する方が出たことは、大いなる収穫であった。

